

TM

บริษัท เทคโนโลยีเมดิคัล จำกัด (มหาชน)
TECHNO MEDICAL PUBLIC COMPANY LIMITED

Head Office : เลขที่ 29 ซอยลาดพร้าว 92 แขวงพลับพลา เขตวังทองหลาง กทม. 10310

Contact : 0-2933-6112, 0-2933-6119

Website : www.technomedical.co.th

CEO

คุณสุนทร จรรโลงบุตร
ประธานเจ้าหน้าที่บริหารTel : (+66) 2 933 6112 ต่อ 256
Mobile : (+66) 89 770 3999
soonthree
@technomedical.co.th

CFO

คุณปรางฉาย จรรโลงบุตร
รองประธานเจ้าหน้าที่บริหารฝ่าย
บัญชีและการเงินTel : (+66) 2 933 6112 ต่อ 441
prangchai
@technomedical.co.th

IRO

คุณสุพิชรา แกมแก้ว
นักลงทุนสัมพันธ์Tel : (+66) 2 933 6112 ต่อ 203
info@technomedical.co.th

CG Report Score :

THSI List : -

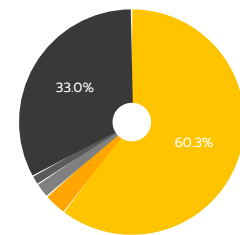
Stock Data (04/06/2019)

	YTD	2018	2017
Paid-up (MB.)	154.00	154.00	154.00
Listed share (M.)	308.00	308.00	308.00
Par (B.)	0.50	0.50	0.50
Market Cap (MB.)	733.04	616.00	800.80
Price (B./share)	2.38	2.00	2.60
EPS (B.)	0.07	0.16	0.11

Statistics (04/06/2019)

	P/E	P/BV	Div.Yield
TM (x)	12.06	1.68	4.09
CONSUMP - mai (x)	21.11	1.93	3.44
CONSUMP - SET (x)	14.94	0.77	3.36
mai (x)	44.10	1.68	2.94
SET (x)	17.64	1.79	3.13

Shareholder Structure (11/03/2019)



ครอบครัวจรรโลงบุตร (60.3%)	นางอรุณรัตน์ ชันทนขจรพิง (3.3%)
นายสิทธิชัย ทรัพย์รุ่งเรือง (2.2%)	นายปิยะฉัตร เลิศอรรถพงษ์ (1.3%)
อื่น ๆ (33.0%)	

Financial Ratios

	3M/2019	3M/2018	2018	2017
ROE (%)	14.53	9.59	12.01	9.47
ROA (%)	11.20	7.45	9.44	7.40
D/E (x)	0.71	0.87	0.76	0.82
GP Margin (%)	37.85	42.29	42.04	40.71
EBIT Margin (%)	14.38	8.85	10.47	8.22
NP Margin (%)	10.64	6.13	7.45	5.57

Company Background

บริษัท ประกอบธุรกิจตัวแทนจำหน่ายเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ชั้นนำจากต่างประเทศ เพื่อจำหน่ายให้กับสถานพยาบาล ทั้งโรงพยาบาลรัฐวิสาหกิจ โรงพยาบาลเอกชน คลินิกและบุคคลากรทางการแพทย์ โดยแบ่งกลุ่มสินค้าได้ 2 ประเภท กลุ่มอุปกรณ์และวัสดุสิ้นเปลือง และกลุ่มอุปกรณ์และเครื่องมือทางการแพทย์

Key Development of Company

- 2545 - จัดตั้งบริษัท ด้วยทุนจดทะเบียน 1 ล้านบาท และเพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 5 ล้านบาท รวมถึงเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าให้กับ Cardinal Health, Eurotrol และ Hemocue
- 2552 - เพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 5 ล้านบาท เป็น 23 ล้านบาท และเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าให้กับผู้ผลิตจำนวน 14 ราย และว่าจ้างผู้ผลิตสินค้า OEM "TM Medipak" และ "TM Stericap"
- 2557 - ขยายกิจการ โดยการเข้าคลังสินค้าที่สมุทรปราการ และเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าให้กับผู้ผลิต 3 ราย และว่าจ้างผู้ผลิตสินค้า OEM "TM Tubing Pack"
- 2559 - แปรสภาพจากบริษัทจำกัดเป็นบริษัทมหาชนจำกัด และเป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าให้กับ Mahe Medical และ CT Asia Robotics
- 2560 - เป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าให้กับ BenQ Medical Technology Corporation
- 2560 - อยู่ระหว่างการก่อสร้างอาคารสำนักงานและโชว์รูมแห่งใหม่ ติดกับสำนักงานปัจจุบัน
- 2561 - เป็นตัวแทนจำหน่ายสินค้าให้กับ LJUNGBEG & KOGEL AB

Revenue Structure

หน่วยนับ : 31 ต.ค.

(Unit : MB)

	3M/2019	%	3M/2018	%	2018	%	2017	%
กลุ่มอุปกรณ์และวัสดุสิ้นเปลือง	185.96	92.74	123.11	83.88	-	-	-	-
กลุ่มอุปกรณ์และเครื่องมือทางการแพทย์	14.56	7.26	23.66	16.12	-	-	-	-

Business Plan

บริษัทฯ มีแผนในการดำเนินงานให้สอดคล้องกับสภาพเศรษฐกิจ และภาวะอุตสาหกรรม ดังต่อไปนี้:

- เพิ่มส่วนแบ่งทางการตลาดของผลิตภัณฑ์ที่มีอยู่ในปัจจุบัน โดยการหาลูกค้าใหม่และรักษาฐานลูกค้าเดิมไว้
- เพิ่มผลิตภัณฑ์ที่มีความหลากหลายในแต่ละกลุ่มสินค้าที่มีอยู่ในปัจจุบัน และเพิ่มประเภทผลิตภัณฑ์ให้มีความหลากหลายมากขึ้น
- มองหาโอกาสในการสร้างโรงงานเพื่อรับจ้างผลิตผลิตภัณฑ์ภายใต้ตราสินค้าของบริษัท (OEM)
- เพิ่มความเชื่อมั่นให้กับลูกค้าและนักลงทุน โดยการส่งเสริมทางการตลาดและประชาสัมพันธ์

Investment Highlight

- บริษัทอยู่ระหว่างการดำเนินการก่อสร้างสำนักงานและห้องจัดแสดงสินค้าบนที่ดินของบริษัท เพื่อรองรับการเติบโตของบริษัท
- บริษัทอยู่ระหว่างการเจรจากับพันธมิตรจากต่างประเทศ เพื่อที่จะมองหาโอกาสในการสร้างโรงงานเพื่อรับจ้างผลิตผลิตภัณฑ์ภายใต้ตราสินค้าของบริษัท (OEM)

Risk Factor

- ภาวะการแข่งขันในอุตสาหกรรมอุปกรณ์และเครื่องมือแพทย์ การแข่งขันของผู้ประกอบการผลิตอุปกรณ์และเครื่องมือแพทย์ หรือผู้ประกอบการนำเข้าอุปกรณ์และเครื่องมือแพทย์มีการเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ทำให้ผู้บริโภคสามารถเลือกใช้ผลิตภัณฑ์จากผู้ผลิตหรือผู้จัดจำหน่ายรายอื่นทดแทนได้ง่าย ดังนั้น บริษัทฯ จึงคัดสรรผลิตภัณฑ์ที่มีคุณภาพจากบริษัทผู้ผลิตที่มีชื่อเสียงเป็นอันดับต้น ๆ ของโลกและจำหน่ายในราคาที่เหมาะสมเพื่อการแข่งขันในตลาดได้อย่างต่อเนื่องในระยะยาว
- ความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ บริษัทฯ นำเข้าสินค้าจากบริษัทผู้ผลิตจากต่างประเทศ โดยมีการกำหนดราคาซื้อขายเป็นสกุลเงินตราต่างประเทศ ในขณะที่การจำหน่ายเป็นสกุลเงินบาททั้งหมด ดังนั้นบริษัทฯ จึงทำการป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนด้วยการทำสัญญาซื้อเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า ก่อนถึงกำหนดชำระเงินเพื่อลดผลกระทบจากความผันผวนของอัตราแลกเปลี่ยน โดยไม่มีนโยบายในการเก็งกำไรจากอัตราแลกเปลี่ยน

Awards

ปี 2555	รางวัล "Excellence in Trade Certificate" ใน Gold Award จาก U.S. Embassy, Bangkok
ปี 2558	รางวัล "Outstanding Achievement Award 2015" จาก Livanova PL
ปี 2559	รางวัล "Excellence Award INSPIRE 2016" จาก Livanova PL
	รางวัล "Highest Sale Achiever 2016-2017" จาก Hemocue
ปี 2560	รางวัล "Highest Sales Achiever 2016/2017" จาก CardinalHealth

Capital Structure

(Unit : MB)

	3M/2019	3M/2018	2018	2017
Current Liabilities	291.99	319.39	288.75	284.60
Non-Current Liabilities	20.08	30.11	25.73	34.70
Shareholders' Equity	437.26	399.56	413.68	390.39

Company Structure

ไม่มีบริษัทย่อยและบริษัทร่วม

Company Image

