

ASN

บริษัท เอเอสเอ็น โบรกเกอร์ จำกัด (มหาชน)
ASN BROKER PUBLIC COMPANY LIMITED

Head Office : 388 อาคารไอบีเอ็ม ชั้น 16 ถนนพหลโยธิน แขวงสามเสนใน เขตพญาไท กทม. 10400

Contact : 02-494-8388

Website : www.asnbroker.co.th

CEO

คุณรัชชัย เลิศรุ่งเรือง
ประธานเจ้าหน้าที่บริหารTel : 02-494-8388 ต่อ 8888
thawatchai @asnbroker.co.th

COO

คุณวรรณชนก วาธุณประภา
รองประธานเจ้าหน้าที่ด้านปฏิบัติการTel : 02-494-8388 ต่อ 8011
vanchanog@asnbroker.co.th

CFO/IRO

คุณพัชรินทร์ ธรรมเงาะ
รองประธานเจ้าหน้าที่ด้านบัญชีและการเงินTel : 02-494-8388 ต่อ 2001
Mobile : 0812815479
phatcharin.t
@asnbroker.co.th

CG Report Score :

THSI List : -

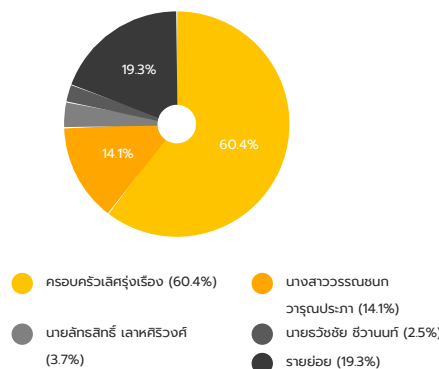
Stock Data (23/05/2019)

	YTD	2018	2017
Paid-up (MB)	65.00	65.00	65.00
Listed share (M)	130.00	130.00	130.00
Par (B)	0.50	0.50	0.50
Market Cap (MB)	514.80	455.00	572.00
Price (B./share)	3.96	3.50	4.40
EPS (B)	0.06	0.17	0.07

Statistics (23/05/2019)

	P/E	P/BV	Div.Yield
ASN (x)	18.91	1.97	-
FINCIAL - mai (x)	61.07	1.52	2.39
FINCIAL - SET (x)	11.28	1.14	3.26
mai (x)	43.67	1.67	2.96
SET (x)	17.29	1.76	3.19

Shareholder Structure (11/04/2019)



Financial Ratios

	3M/2019	3M/2018	2018	2017
ROE (%)	10.81	3.01	8.99	3.54
ROA (%)	12.31	3.91	10.43	4.40
D/E (x)	0.14	0.14	0.14	0.14
GP Margin (%)	49.40	44.20	46.98	39.01
EBIT Margin (%)	26.95	13.98	21.17	8.90
NP Margin (%)	21.02	9.80	16.00	6.27

Company Background

บริษัทดำเนินธุรกิจเป็นนายหน้าประกันวินาศภัยประเภทการจัดการให้มีการประกันภัยโดยตรง ซึ่งมุ่งเน้นการขายประกันภัยรถยนต์เป็นหลัก และได้ถือหุ้นในสัดส่วนร้อยละ 99.99 ในบริษัท เอเอสเอ็น โลว์ โบรกเกอร์ จำกัด (บริษัทย่อย) ซึ่งดำเนินธุรกิจเป็นนายหน้าประกันชีวิต โดยได้ใช้ฐานข้อมูลลูกค้าเป้าหมายสำหรับขายประกันวินาศภัยและประกันชีวิตที่ซื้อจากบริษัทภายนอก เพื่อใช้ติดต่อและเสนอขายประกันภัยประเภทต่างๆ ผ่านช่องทางโทรศัพท์ (Telemarketing) และบริษัทย่อยอีกหนึ่งบริษัท คือ บริษัท ได้เงิน ดอกคอม จำกัด เพื่อให้บริการจับคู่สินเชื่อ หรือ PEER TO PEER LENDING รายได้ของบริษัทและบริษัทย่อยจึงมาจาก 2 ธุรกิจคือ ธุรกิจนายหน้าประกันวินาศภัยที่เป็นการขายประกันภัยรถยนต์และ ธุรกิจนายหน้าประกันชีวิต รวมทั้งการประกันอุบัติเหตุและประกันสุขภาพ โดยลักษณะรายได้ที่ได้รับจะแบ่งเป็นรายได้ค่านายหน้าประกันภัย และรายได้ค่าบริการ และธุรกิจให้บริการจับคู่สินเชื่อผ่านแพลตฟอร์มออนไลน์ โดยลักษณะรายได้ คือ ค่าบริการแพลตฟอร์ม และรายได้จากค่าธรรมเนียมต่างๆ

Key Development of Company

- ปี 2005 จัดตั้งบริษัท ASN ด้วยทุนจดทะเบียน 1.5 ล้านบาท เพื่อดำเนินธุรกิจนายหน้าประกันวินาศภัย
- ปี 2007 ผู้ถือหุ้นบริษัท ASN เข้าซื้อ หุ้นทั้งหมดของบริษัทนายหน้าประกันชีวิตแห่งหนึ่ง และเปลี่ยนชื่อเป็น บริษัท เอเอสเอ็นโลว์ โบรกเกอร์ จำกัด ('ASNL') เพื่อดำเนินธุรกิจนายหน้าประกันชีวิต
- ปี 2008 เพิ่มทุนบริษัทเป็น 2 ล้านบาท
- ปี 2011 บริษัทได้ร่วมมือกับบริษัทประกันวินาศภัยแห่งหนึ่ง (Partner) ในการจัดหาและบริหารข้อมูลลูกค้า เพื่อให้บริษัทนำไปใช้ขายประกันภัยรถยนต์
- ปี 2013 บริษัทซื้อหุ้น 99.99% ของ ASNL จากผู้ถือหุ้นรายใหญ่ของบริษัท
- ปี 2015 บริษัทแปรสภาพเป็นบริษัทมหาชน และเพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 65 ล้านบาท
- ปี 2016 บริษัทเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (mai) และเสนอขายหุ้นสามัญเพิ่มทุนต่อประชาชนทั่วไปครั้งแรก (IPO) ด้วยรหัสหลักทรัพย์ ASN
- ปี 2017 บริษัทเปิดบริษัทย่อย คือ บริษัท ได้เงิน ดอกคอม จำกัด เพื่อให้บริการจับคู่สินเชื่อ หรือ PEER TO PEER LENDING ผ่านแพลตฟอร์ม WWW.DAINGERN.COM และในไตรมาสที่ 4 บริษัทย่อยได้เพิ่มทุนจดทะเบียนจาก 8 ล้านบาทเป็น 20 ล้านบาท

Revenue Structure

(Unit : MB)

	3M/2019	%	3M/2018	%	2018	%	2017	%
รายได้ธุรกิจประกันวินาศภัย	22.60	57.80	21.50	67.65	90.39	65.37	104.06	74.71
รายได้ธุรกิจประกันชีวิต	6.88	17.60	5.76	18.13	20.75	15.01	27.39	19.67
รายได้บริการจับคู่สินเชื่อ	3.85	9.85	1.59	5.00	10.45	7.56	2.33	1.67
รวม	33.33	85.24	28.85	90.78	121.59	87.94	133.78	96.05
รายได้อื่น	5.77	14.76	2.93	9.22	16.69	12.06	5.50	3.95
รายได้รวม	39.10	100.00	31.78	100.00	138.28	100.00	139.28	100.00

Business Plan

บริษัทมีเป้าหมายในการขึ้นเป็นนายหน้าประกันภัยชั้นนำ โดยมีแผนการดำเนินงานดังนี้

- จัดหารกรรรมประกันภัยที่มีความหลากหลาย คู่ค้าและตอบสนองต่อความต้องการของลูกค้า บริษัทมีคู่ค้าที่เป็นบริษัทประกันวินาศภัย 30 บริษัท และบริษัทประกันชีวิต 3 บริษัท ชั้นนำของประเทศไทย
- อำนวยความสะดวกให้กับลูกค้าทั้งในด้านการซื้อและรับกรมธรรม์ประกันภัย สร้างช่องทางทางช่องทางระยะเบี่ยประกันภัยที่หลากหลายและส่งมอบกรมธรรม์ได้อย่างรวดเร็ว
- จัดหาและบริหารจัดการแหล่งข้อมูลฐานลูกค้าเป้าหมายอย่างมีประสิทธิภาพ ทำให้บริษัทสามารถจัดแบ่งลูกค้าได้ตรงกับความต้องการของลูกค้าและคู่ค้าของลูกค้า สามารถนำเสนอบริการในช่วงเวลาที่เหมาะสม
- พัฒนาระบบเทคโนโลยีสารสนเทศในทุกส่วนงานภายในองค์กรของบริษัทให้กับสมัยและครบวงจร
- ยึดมั่นในการปฏิบัติตามกฎหมายธุรกิจที่เกี่ยวข้องเพื่อสร้างและพัฒนามาตรฐานในงานขายประกัน
- พัฒนาและสร้างบุคลากรที่มีคุณสมบัติและเชี่ยวชาญในงานขายประกันเพื่อพัฒนาคุณภาพอย่างต่อเนื่อง
- ดำเนินแผนธุรกิจในการสร้างความเติบโตในส่วนธุรกิจดิจิทัลและฟินเทค

Investment Highlight

ประเด็นที่น่าสนใจของบริษัท ดังนี้

- บริษัทฯ มีการลงทุนโครงการพัฒนาระบบเทคโนโลยีสารสนเทศระบบฐานข้อมูล และ E-commerce platform ในการให้บริการเปรียบเทียบราคาและการซื้อประกันออนไลน์แบบเบ็ดเสร็จ ภายใต้แพลตฟอร์ม www.oohoo.io โดยลูกค้าได้รับความคุ้มครองตามกรมธรรม์ทันที บริษัทฯได้ตระหนักถึงแนวโน้มการเปลี่ยนแปลงของอุตสาหกรรมประกันวินาศภัยและประกันชีวิตในยุคดิจิทัล ซึ่งเป็นผลสืบเนื่องมาจากวิวัฒนาการของเทคโนโลยีและการสื่อสาร รวมถึงการขยายโครงข่ายโทรคมนาคมและการสื่อสารของประเทศไทยเพื่ออำนวยความสะดวกให้ผู้บริโภคในการเข้าถึงโลกออนไลน์ได้ง่ายและรวดเร็ว และเป็นโอกาสให้กับธุรกิจในการเพิ่มส่วนแบ่งการตลาดในอนาคต
- บริษัทฯ มีการขยายการลงทุนในอุตสาหกรรมเทคโนโลยีทางการเงิน (FINTECH) โดยเปิดบริษัทย่อยคือ บริษัท ได้เงิน ดอกคอม จำกัด เพื่อให้บริการจับคู่สินเชื่อ หรือ PEER TO PEER LENDING ผ่านแพลตฟอร์ม www.daingern.com เพื่อรองรับการเติบโตของธุรกิจโดยตั้งแต่เริ่มเปิดดำเนินการบริษัทย่อยได้จับคู่สินเชื่อประเภทจำนำทะเบียนรถยนต์ทั้งสิ้น 1,544 สัญญา รวมเป็นวงเงินต้น 317.82 ล้านบาท
- บริษัทฯ ได้พัฒนาแพลตฟอร์มประกันภัยออนไลน์สำหรับนายหน้าอิสระ โดยได้เปิดบริการผ่านแพลตฟอร์ม www.asnprompt.com เพื่อมุ่งเน้นการทำตลาดออนไลน์ในกลุ่มนายหน้าอิสระสถานประกอบการ ทรอ. และร้านค้าสารพัดบริการที่มีใบอนุญาตนายหน้าประกันวินาศภัย

Risk Factor

ปัจจัยของธุรกิจและการป้องกันความเสี่ยงที่สำคัญ ดังนี้

ความเสี่ยงจากการปฏิบัติตามประกาศ คปภ.

เรื่องหลักเกณฑ์ วิธีการเสนอขายกรมธรรม์ประกันภัยและการปฏิบัติหน้าที่ของตัวแทนนายหน้าประกันวินาศภัย บริษัทอาจได้รับบทลงโทษขั้นรุนแรงโดยการเพิกถอนใบอนุญาตหากพนักงานไม่ปฏิบัติตาม หรือปฏิบัติไม่ถูกต้อง บริษัทจึงมีมาตรการ

- พนักงานขายทุกคนต้องได้รับใบอนุญาต
- จัดตารางเวลาการทำงานตามที่ คปภ. กำหนด
- มีหัวหน้าทีมขายเพื่อแนะนำ ดูแลการทำงานของลูกทีมอย่างเคร่งครัด
- จัดให้มีศูนย์การเรียนรู้และอบรมพนักงาน
- มีฝ่ายตรวจสอบคุณภาพในการตรวจฟังผลการบันทึกเสียงสนทนาเพื่ออนุมัติธุรกรรมก่อนการออกกรมธรรม์

ความเสี่ยงจากการอัตราเข้าออกของพนักงานขายประกันภัยและจัดหาพนักงานที่มีใบอนุญาต

อัตราการเข้าออกในระดับสูงของพนักงานขาย อาจเป็นอุปสรรคในการดำเนินธุรกิจ และการจัดหาบุคลากรเพื่อเข้ามาทดแทน บริษัทจึงมีมาตรการ

- กำหนดโครงสร้างการจ่ายค่าตอบแทนในอัตราที่เหมาะสมในตลาด
- มุ่งเน้นรับพนักงานที่มีใบอนุญาต ซึ่งมีความคุ้นเคยในธุรกิจ
- มีนโยบายส่งเสริมและอบรม พัฒนาบุคลากรอย่างต่อเนื่อง

ความเสี่ยงจากการออกกฎหมายพระราชบัญญัติคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล

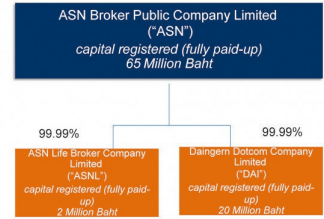
ตามพระราชบัญญัติคุ้มครองข้อมูลส่วนบุคคล ที่ได้ประกาศในราชกิจจานุเบกษา เมื่อวันที่ 27 พฤษภาคม 2562 โดยมีสาระสำคัญคือ กำหนดให้การเก็บรวบรวม การใช้ การเปิดเผยข้อมูลส่วนบุคคล ต้องได้รับความยินยอมจากเจ้าของข้อมูล ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อกระบวนการดำเนินงานธุรกิจได้ บริษัทจึงอยู่ระหว่างปรับกระบวนการดำเนินงานธุรกิจเพื่อให้ถูกต้องตามกฎหมายดังกล่าว

Capital Structure

(Unit : MB)

	3M/2019	3M/2018	2018	2017
Current Liabilities	29.17	29.48	28.96	28.83
Non-Current Liabilities	7.15	5.04	6.44	4.76
Shareholders' Equity	261.53	242.00	253.31	239.10

Company Structure



Company Image

Channel of Distribution

- ทางโทรศัพท์ (Telesales)
- ทางอีคอมเมิร์ซ (E-Commerce)



Company Product



1. ประกันภัยรถยนต์ (Motor)



- ภาคสมัครใจ :
 - ประเภท 1
 - ประเภท 3
 - ประเภท 5 (2+ และ 3+)
- ภาคบังคับ : พ.ร.บ.

2. ประกันชีวิต (Life)



- แบบสะสมทรัพย์
 - แบบตลอดชีพ
 - แบบสะสมทรัพย์และสุขภาพ
 - แบบประกันอุบัติเหตุ
3. บริษัท ได้เงิน ดอกคอม จำกัด



Disclaimer : เอกสารฉบับนี้จัดทำขึ้นโดยบริษัทจดทะเบียน โดยมีวัตถุประสงค์เพื่อเผยแพร่ข้อมูลของบริษัทต่อผู้ลงทุนเพื่อใช้ในการตัดสินใจลงทุนประกอบธุรกิจเท่านั้น ไม่ได้มีวัตถุประสงค์เพื่อชี้ชวนหรือจูงใจให้ซื้อขายหลักทรัพย์ของบริษัท ซึ่งผู้ลงทุนควรใช้ดุลยพินิจในการนำข้อมูลไปใช้ตัดสินใจลงทุนอย่างรอบคอบ โดยบริษัทจะไม่รับผิดชอบต่อความเสียหายใดๆ ที่เกิดจากการนำข้อมูลเหล่านี้ไปใช้ประกอบการตัดสินใจลงทุน หากผู้ลงทุนมีข้อสงสัยเพิ่มเติมเกี่ยวกับข้อมูลของบริษัท สามารถหาข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่รายงาน 56-1 รายงานประจำปี หรือสารสนเทศที่บริษัทได้แจ้งผ่านสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.) และ/หรือตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย ทั้งนี้ บริษัทขอสงวนสิทธิ์ในการแก้ไขเพิ่มเติมเปลี่ยนแปลงข้อมูลในเอกสารฉบับนี้โดยไม่ต้องแจ้งให้ผู้ลงทุนทราบล่วงหน้า รวมทั้งห้ามมิให้ผู้ใดนำเอกสารหรือข้อมูลในเอกสารดังกล่าวไปทำซ้ำ ดัดแปลง หรือเผยแพร่ต่อสาธารณชนไม่ว่าทั้งหมดหรือบางส่วนโดยไม่ได้รับอนุญาตจากบริษัท